

DOSSIER DE CANDIDATURE SOUSSION DE PROJET

1. IDENTITE ET SITUATION DU PORTEUR DE PROJET

NOM, Prénom :

Date et lieu de naissance :

Téléphone fixe :

Téléphone portable :

Email :

Adresse :

Situation familiale :

Nombre d'enfants à charge :

Situation professionnelle :

Nombre d'heures hebdomadaires :

Type de revenus :

Formations(s) et expériences professionnelles principales : (joindre un CV)

Comment vous êtes-vous orienté vers le Groupe Mosaïque ?

2. EBAUCHE DU PROJET

Justification du projet (qui est à l'origine du projet ? Comment l'idée a-t-elle mûrie ? Face à quel constat ?)

Activité(s), finalité(s) et objectif(s) du projet :

Pourquoi souhaitez-vous monter votre propre projet ? Pourquoi avez-vous choisi cette activité ?

3. PREPARATION DU PORTEUR DU PROJET

Quelles sont les compétences et savoir-faire dont vous disposez pour mettre en oeuvre votre projet ?

Quelles sont les connaissances et savoir-faire qu'il vous paraît nécessaire d'acquérir ?

Comment pensez-vous vivre en attendant le démarrage de votre projet ?

4. PRESENTATION DETAILLEE DU PROJET

A. Etude de marché

Clientèle :

Quelle clientèle ciblez-vous ?

Quels sont leurs attentes et leurs besoins ?

Concurrence

Qui sont vos concurrents directs et indirects ?

Quels sont leurs atouts et leurs faiblesses ?

Quels tarifs la concurrence applique-t-elle ? Quels seront les vôtres ?

Comment allez-vous vous démarquer face à votre concurrence ?

B. Identification des besoins

Quelles sont vos besoins d'équipement (matériel professionnel, matériel de bureau, véhicule...) ?

De quels moyens disposez-vous pour acquérir ces équipements ?

Quels partenariats envisagez-vous ou avez-vous conclu ? Autour de quel(s) objectif(s) ?

5. BUDGET PREVISIONNEL

Présentez votre budget prévisionnel sur 2 ans.

Vous pouvez utiliser un autre format que les budgets-type présentés ci-après.

BUDGET PREVISIONNEL					
CHARGES	TOTAL		PRODUITS	TOTAL	
	Année 1	Année 2		Année 1	Année 2
MATIERE PREMIERE / APPROVISIONNEMENT			VENTE DE MARCHANDISES		
ACHATS / SERVICES EXTERNES			PRODUCTION VENDUE		
			BIENS		
Entretien					
Petits Matériels					
Carburant					
Eau, électricité, gaz			SERVICES		
Fournitures de bureau					
Locations					
Assurances			PRODUCTION STOCKEE		
Honoraires					
Communication					
Frais de déplacement / réception					
Poste, téléphone, Internet			AUTRES PRODUITS		
Services bancaires					
CHARGES DE PERSONNEL					
Salaires					
Charges sociales			AUTRES PRODUITS DE GESTION COURANTE		
Autres charges de personnel			Cotisations d'association et/ ou partenaire		
FORMATION					
Taxes / Formation					
CHARGES FINANCIERES					
Frais financiers					
CHARGES EXCEPTIONNELLES					
Cotisations auprès de parte- naires					
DOTATIONS AUX AMORTISSEMENT ET AUX PROVISIONS					
Dotations aux amortisse- ments					
TOTAL DES CHARGES			TOTAL DES PRODUITS		